

# SOLUTIONS INTELLIGENTES D'ENVOI DE COURRIERS & DEMATERIALISATION






## LES BENEFICES POUR LES CLIENTS & REVENDEURS EBP



EBP et Nirva Software s'associent pour proposer aux utilisateurs de la Gestion Commerciale et généralement des différents produits EBP des solutions à forte valeur ajoutée à la fois pour les utilisateurs et les revendeurs EBP.

Il s'agit de permettre aux utilisateurs de la Gestion Commerciale EBP d'envoyer les documents générés par le logiciel (factures, relances, proposition, devis, marketing direct, etc.) par la poste ou email de manière sécurisée et en quelques clics de souris.





## Les bénéfiques utilisateurs

	<p>Une <b>réduction des coûts d'envoi</b> par rapport à un envoi sur leurs imprimantes locales.</p> <p>Le coût moyen réel d'envoi d'un document par courrier sans PostGreen, tous frais inclus, est de 1,24€. Avec PostGreen, les clients réalisent une économie de plus de 20% en moyenne.</p>
	<p>Une <b>augmentation de la productivité</b> des utilisateurs. Envoyer un, cent ou mille documents avec PostGreen prend entre 5 et 30 secondes seulement. Ce temps économisé peut être utilisé à des tâches plus productives (relances, ...) ou plus motivantes.</p>
	<p>Une <b>sécurisation</b> des processus. Tout est tracé et archivé pour savoir exactement qui a envoyé quoi, quand, comment... Les envois peuvent être validés par le management, etc. C'est essentiel en cas de litige ou pour des raisons de qualité (ISO 9001).</p>
	<p>Les envois sont plus <b>respectueux de l'environnement</b>. Concrètement, toutes les émissions de CO2 liées aux envois sont compensées et un arbre est planté tous les 2 000 envois effectués. Les consommations de papier, enveloppes, encre, et la gestion des déchets sont optimisés (ISO 14001).</p>
	<p>La <b>communication client</b> est de meilleure qualité grâce à l'adjonction automatique de pièces jointes, de signatures, de messages, etc.</p>

### Contactez Nirva pour:

- Vous inscrire à la prochaine formation revendeur gratuite en ligne.
- Obtenir vos accès de démonstration et votre propre compte PostGreen.
- Accéder au calculateur de bénéfiques clients.
- Solliciter notre aide en avant-vente.
- Obtenir fiches produits, présentations, etc.

## Les bénéfiques revendeurs EBP

	<p>Générez des <b>marges et revenus récurrents</b> sur chaque document (0,06€ sur la 1e page d'un document et 0,03€ par page supplémentaire) posté par vos clients pendant des années, sans effort.</p>
	<p>Différenciez vous de vos concurrents en apportant à vos clients de nouvelles <b>solutions à valeur ajoutée</b>, générant des bénéfiques tangibles et immédiats (voir ci-contre).</p>
	<p>Accompagnez vos clients sur la <b>dématérialisation</b> de leurs courriers sortants, tout en traitant les courriers postaux.</p>
	<p>Vendez de nouveaux services de conseil, formation, etc.</p>

## Quelques exemples de clients

**Jøtul** est un fabricant scandinave de cheminées et poêles à bois en fonte. La filiale Europe du Sud de Jøtul utilise PostGreen pour envoyer automatiquement ses factures, relances, courriers, etc. à ses clients finaux, revendeurs, installateurs en Europe. Le processus de facturation leur prenait 2-3 heures tous les vendredis après midi (impression, mise sous pli automatisée, affranchissement). Avec PostGreen, non seulement le processus ne leur prend plus que 3 secondes (!), mais ils ont réduit leur coût d'envoi de plus de 80% grâce à l'envoi mixte poste/email. Durée du projet: 1 heure.

**Express'eau** distribue des bonbonnes à eau et cafetières dans les entreprises. Express'eau a complètement automatisé l'envoi de ses factures par courrier et email avec PostGreen, réduisant son budget d'envoi de plus de 30%. Durée du projet: 2 heures.

Inscrivez un de vos clients en ligne:  
[http://www.nirva-software.fr/ebp\\_client.html](http://www.nirva-software.fr/ebp_client.html)



www.post-green.fr



marketing@nirva-software.com



+33 970 449 774